

# AS: Kemikaalikauppiaan ja jatkokäyttäjän näkökulma

03.12.2015

Zoya Mäkeläinen, SHEQ Manager  
Bang & Bonsomer Group Oy

# Bang & Bonsomer Group Oy

Suomalainen perheyritys. Kemikaalikauppaa vuodesta 1927.

Myynti 2014

**€ 128 miljoona**

Liikevaihto 2014

**€ 111 miljoona**

Henkilöstö

**2014: 215, 2015: 255**

Toimistot ja varastot

**10:ssä maassa**

Pääkonttori

**Helsinki, Suomi**

 **BANG & BON SOMER**

# Kotimarkkinamme



# AS Bang & Bonsomer Groupissa

- Kokemuksia ainakin vuodesta 2010 jakelijana
- Tuoteturvaosasto (3 henkilöä kokopäivätyössä)
- AS:n läpimeno melkein perehtymättä sisältöön
- Käytännön lähestyminen v. 2015
- ”Siedätyshoito”: TUKES:n AS-työryhmä

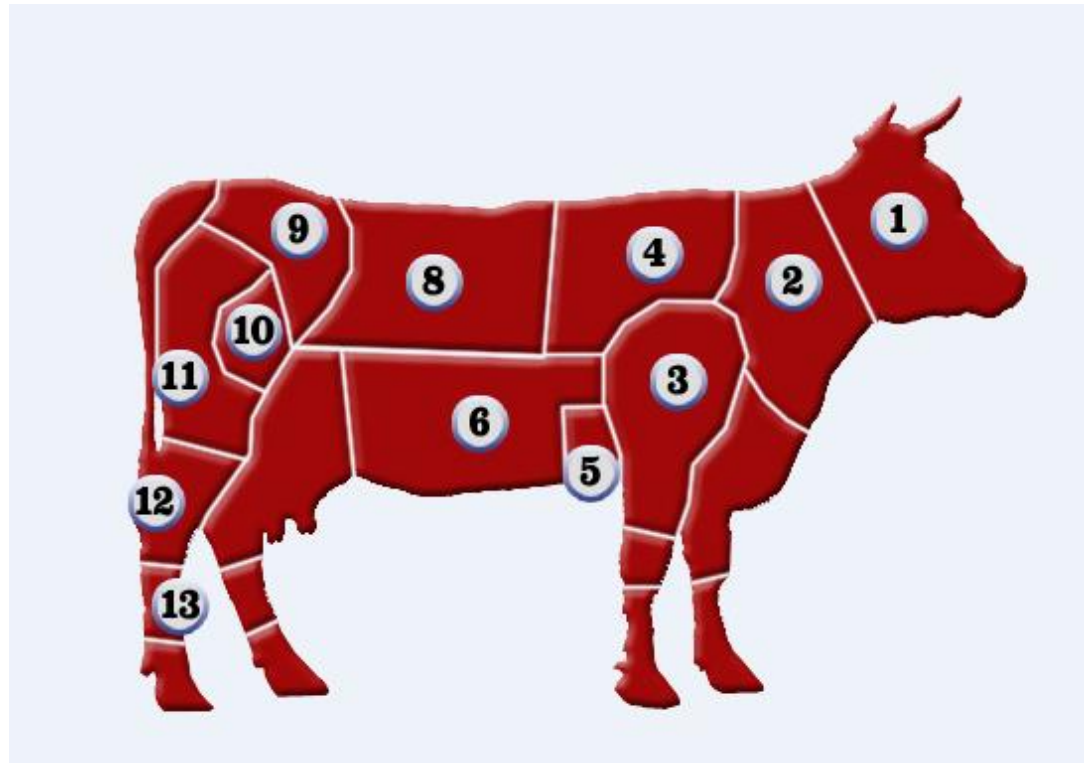
# Valkeakosken tehdas - tuotantomme Suomessa

- Alihankkijan kautta n. vuodesta 2010, omissa käsissä 2.1.2015 alkaen
- Henkilökunta 2015: 6
- Prosessit: kemikaalien pakkaaminen, bulkkaaminen, veteen liuottaminen, varastointi.
- Toiminnan laajuus: toimintaperiaateasiakirjalaitos, ympäristöluvan ehtojen alainen
- Asiakkaat: teollisuus, kunnat
- Yli 40 käsiteltävää ainetta ja seosta

# Kokemuksia

- Tärkeä: AS ei ole erillinen asiakirja.
- Karsi ensin tarpeettomat skenaariot R-12:n avulla
- AS on hyvä syy tarttua työolosuhteiden tutkimukseen jos sitä ei aikaisemmin tehty
- AS:n arvioinnin vaikeus/helppous riippuu AS:n laadusta
- Arvioinnin dokumentointi (muoto ja laajuus) on mietittävää – mutta mieluummin käytännön työn kautta, ei etukäteen
- Kielivaatimukset, automaattinen käsittely, arkistointi – isot haasteet ilman vakioulkomuotoa
- Seosten AS:t vasta tulossa

- 1) Pala kerrallaan
- 2) Ei oteta enemmän kuin tarvitaan
- 3) Otetaan tarkoituksenmukainen pala



 BANG & BON SOMER

# Kysymyksiä?

Bang & Bonsomer Group Oy

[www.bangbonsomer.com](http://www.bangbonsomer.com)

Puh. +358 9 681081

GSM +358 40 5536770

[reach@bangbonsomer.com](mailto:reach@bangbonsomer.com)

[zoya.makelainen@bangbonsomer.com](mailto:zoya.makelainen@bangbonsomer.com)

 **BANG & BON SOMER**